



扫二维码关注现代+、无锡头条、快报无锡微博，参加活动将有机会获得丰厚奖品。

国联人寿举办高质量发展战略合作大会

集中签约16个项目，涵盖金融、民生、科技等

12月24日上午，国联人寿召开“忠10相伴 乘10而上”国联人寿高质量发展战略合作签约会。现场，16个项目集中签约。

据悉，此次签约的16个项目涵盖金融板块、民生板块、科技板块等战略服务大局。合作主体既包括省内外科技型民企和国企，也包含国家级基金、头部金融机构、科研机构、知名高校等。

会议现场，《国联人寿人工智能战略发展研究报告》正式对外发布，这是国联人寿与江南大学人工智能与计算机学院，就“人工智能前瞻性技术在寿险行业应用”开展的联合研究，“保险价值链的各个环节，都已出现AI的灯塔用例。”会上，江南大学人工智能与计算机学院副院长宋威对研究成果进行宣讲，人工智能前瞻性技术应用于保险行业，不断优化服务、营销、风控、合规、理赔等全角色的作业流程，为用户提供更加精准、高效的服务体验。

“作为无锡地区唯一的地方法人保险公司，十年来，我们一直坚持保险姓保的原则，积极服务地方民生，全力助推城市经济发展。”国联人寿党委书记、董事长丁武斌在致辞中介绍了国联人寿过去十年的发展历程和未来规划，他表示，国联人寿作为地方国有金融企业，一直以“价值成长、均衡发展”为战略和经营理念，以专业性和体系化建设为核心策略，锚定主责主业，通过



“忠10相伴 乘10而上”国联人寿高质量发展战略合作签约会现场

有力有效的金融保险服务，在发挥保险经济减震器和社会稳定器功能上取得成效。

“希望通过本次签约，国联人寿能更好立足自身，携手更多战略合作伙伴，在大有可为的时代大有作为，奋力写好金融‘五篇大文章’。”国联集团党委委员、副总裁金佳在发言中表示，随着“新国十条”政策落地，保险业在全面建设社会主义现代化国家进程中，正迎来高质量发展的历史性机遇，并将发挥不可替代的作用，期望国联人寿能够当好普惠金融示范者、数字金融示范者、养老金融示范者、科技金融示范者，以“敢为、敢闯、敢干、敢首创”的责任担当，引金融活水润泽无锡热土，以险资服务赋能实体经济。

本次会议还邀请了中国社会科学院教授郭金龙现场解读保险监管政策，结合当前保险业的政策方向和发展趋势，为到场观众带来一场

“保险+”的内容盛宴。

过去十年，国联人寿在行业中创造了多个唯一和第一。站在新的起点上，国联人寿对未来发展在行业中的定位有哪些新的思考和规划？

国联人寿党委书记、董事长丁武斌表示，国联人寿将以本次会议为契机，紧盯高质量发展这一首要任务，借助国联人寿投资标的海力士医院等资源，嫁接到无锡市医疗健康集团，达到协同整合效果；通过基金的方式参与养老项目的股权投资，力争引入更大的资金投入项目；以公募REITs、保债计划等形式，与医疗健康集团在产业投资、养老运营等板块进行深度合作，在推动保险业更好服务无锡市高质量发展中贡献国联力量。



工行无锡宜兴支行支持养老产业蓬勃发展

为贯彻落实“十四五”期间提升便民、养老、托育、医疗等领域服务要求，助力城乡社区服务体系构建，工行无锡宜兴支行以“养老产业”为抓手，精准服务、靶向性拓展，拜访当地养老、养老机构20家，为辖内多家养老院提供全方位的金融服务，包括结算、汇款及融资投放。

据悉，某托老中心是上级行下发首批推荐的养老机构之一，位于宜兴经济开发区，是以医疗、康复、护理、养老为一体的宜兴首家医养结合的老年护理服务机构。宜兴支行工作人员主动上门拜访，了解到其主要客群为周边老年群体及出院待护理人员。在与该托老机构中心法定代表人交谈过程中了解到，因城乡老年人群护理费用的优惠和延期缴纳政策调整等因素，托老中心回款速度、资金量受到影响，运营资金紧张。宜兴支行迅速行动，经过一周的企业财务数据分析、周边群体实地调查、当

地政府评价等调查，形成了较为详细的调查报告，在第一时间启动审批流程，一周内实现了贷款投放，得到了该托老机构和当地政府的一致好评。

此后，工行无锡宜兴支行继续深耕养老市场，相继对当地另两家托老机构投放贷款支持，现已发放了三笔养老机构普惠贷款共计550万元。这些贷款的投放，不仅缓解了相关养老机构的运营资金压力，更为当地养老事业的发展注入了新的活力。

未来，工行无锡分行将继续贯彻落实国家相关政策，加大对养老产业的金融支持力度，不断提升金融服务水平，为老年人提供更加优质、便捷的金融服务，助力养老产业蓬勃发展，为构建和谐社会贡献力量。

(鲁宜乐)



中国光大银行无锡分行多措并举开展存款保险宣传



中国光大银行无锡分行工作人员为社区居民讲解存款保险、电信诈骗等金融知识

为践行社会责任、普及金融知识，增强公众对存款保险制度的认知，近日，光大银行江阴澄江支行进社区、进村镇，联合当地澄南社区，开展“澄邻健康汇公益集市”服务，与社区居民面对面交流，积极开展存款保险制度宣传活动。

在现场，中国光大银行无锡分行工作人员通过悬挂横幅、发放宣传资料等方式，围绕存款保险、电信诈骗等金融知识进行宣讲，特别针对存款保险制度的保障范围、偿付限额、存款人是否需要缴纳保费、偿付情形、实施日期、覆盖机构、存款与非法集资的区别等关键内容，向社区居民进行细致解读，增强了公众对《存款保险条例》的理解和辨别能力，使大家更加深入正确了解认识存款保险制度，增强

群众金融安全意识，保护存款人的合法权益。

在《存款保险条例》施行十周年之际，中国光大银行无锡分行充分利用网点宣传优势，在厅堂向客户发放“存款明白保险卡”，让客户直观了解存款保险相关知识，并通过厅堂沙龙活动，一对一讲解存款保险知识，多渠道多形式宣讲金融知识，持续增强公众对存款保险制度的了解。

开展存款保险宣传活动，光大银行用实际行动坚守金融工作的政治性和人民性，充分彰显了金融央企在维护公众权益、维护金融秩序稳定方面的责任担当和坚实力量。



中信银行南京分行积极落实小微企业融资协调机制

近日，为深入贯彻落实金融监管总局、国家发展改革委支持小微企业融资协调工作机制，坚决落实江苏省工作专班的相关要求，中信银行南京分行高度重视、积极响应、迅速行动，第一时间成立以分行行长为组长，分行分管行长为副组长的支持小微企业融资协调工作机制工作专班，制定推出《中信银行南京分行支持小微企业融资协调工作机制工作方案》，全面实行“五专五强化”工作机制，全力推动金融活水流向实体经济，精准滴灌广大小微企业。

“五专”机制包括：成立工作专班、制定专项方案、优化专属产品、

开展专题活动、配套专门政策。“五强化”机制包括：强化统筹推进、强化沟通对接、强化主动推送、强化落地执行、强化持续服务。通过“五专五强化”工作模式，中信银行南京分行整合全行资源，加强协同、形成合力、狠抓执行，提升小微企业金融服务质效。

盐城某农业企业是一家专门生产销售农机和代理农用无人机的微型企业，企业因发展需要打算购买产业园区内的新建厂房，有较强融资需求，但因企业规模较小，营业收入较少，一直未能获得银行贷款。中信银行南京分行在“大走访”专项

行动中接触到该企业，了解企业需求后快速响应，连夜制定融资服务方案，从方案确定、授信审批到贷款发放全流程仅用时2个工作日，解了客户燃眉之急，该企业总经理激动地说：“中信银行的服务又快又好，小微企业融资协调工作机制真是帮助我们解决了大问题！”目前，分行还在与当地政府和园区建设商积极沟通，走访更多企业，扩大服务覆盖面。



交通银行杯首届“锡音优等声”配音大赛圆满收官

为进一步展现无锡人民丰富多彩的文化娱乐生活，挖掘相关配音领域人才，12月21日，交通银行无锡分行冠名首届“锡音优等声”配音大赛决赛在无锡音乐厅拉开帷幕，5组战队15位选手争夺最后的冠军奖杯，比赛现场人气爆棚，精彩纷呈。

据了解，本次大赛历经海选、初赛、复赛、复活赛四个月的时间，参赛选手在台下和导师们反复磨合、排练，在台上用卓越的演技和充满爆发力的声音，给观众奉献了一场淋漓尽致的表演。经过激烈的比拼，最后产生冠、亚、季军3人，最具创意奖、最具表现力奖、最具人气奖3人，优胜奖9人。这一晚的舞台充分展现了选手们的创意与才华，也让大家共同见证了他们的热爱。

此次配音大赛不仅为相关爱好



交通银行无锡分行冠名首届“锡音优等声”配音大赛决赛现场

者提供了一个展示的平台，展现了语言的魅力，加强了各类文化之间的沟通交流，更是无锡交行积极落实金融工作的政治性、人民性的重要体现，支持举办贴近锡城人民生

活，大家喜闻乐见的文化活动，展现丰富多彩、积极向上的文化氛围。

