

# 手机国补“满月”，持续点燃消费热潮

“小补贴”撬动“大市场”！自1月20日起，手机等数码产品国补政策在各地陆续落地，全国消费市场迎来一波“换机热”。政策实施首月叠加春节消费旺季，推动消费需求进一步释放，产业链上下游企业协同创新。

据商务部新闻发言人何亚东介绍，截至2月19日24时，全国超2671万名消费者申请手机、平板、智能手表(手环)3类数码产品购新补贴。

据新华社

## 线上线下销售火爆，手机市场量额齐升

一组数据印证消费市场火热：

商务部全国家电以旧换新及手机等数码产品购新数据平台显示，截至2月8日，全国手机等数码产品购新补贴申请人数已突破2000万；

天猫数据显示，截至2月9日，手机、平板、智能手表(手环)整体成交额环比大涨，其中手机增长超41%，平板品类超72%，智能手表(手环)超60%；

国际数据公司(IDC)最新发布的市场数据显示，国补政策有力带动市场销售，1月全国手机和平板电脑市场销量同比分别增长20.1%和16.7%……

记者走访中，多家手机门店店员表示，政策落地后，参与国补的产品销量增长明显，“大部分消费者目标明确，进店直奔参加补贴的产品”“消费者对‘支付立减’的透明规则比较认可”。

## 春节“加码”换新需求，优惠叠加提振消费

政策启动恰逢春节前夕，不少消费者对数码产品也“辞旧迎新”，手机成为馈赠或自用的潮流“电子年货”，进一步推高销量。

国家发改委数据显示，春节期间(1月28日—2月4日)全国手机销售收入同比增长182%，销售量突破450万台，占消费品以旧换新总销售额的45%。部分省份表现尤为突出，京东数据显示，春节期间湖南、安徽等地国补手机销量环比增长100%，河南、四川等地增长50%。

此次手机国补政策覆盖6000元以下机型，补贴比例达15%(最高500元)，无论是追求性价比，还



国补催热电子产品销售市场 视觉中国供图

是择优选购中高端机型，购新补贴都能派上用场。同时，为接住国补“流量”，市场上部分品牌通过下调价格、叠加优惠等方式，推动更多机型进入国补范围，让消费者进一步丰富选择、得到实惠。

“春节前后，电商平台和相关企业推出年货节、限时促销等活动，形成‘折上折’，也是推动部分原本犹

豫的消费者做出消费决策的重要原因。”国际数据公司(IDC)全球及中国副总裁王吉平说。

## 消费激活制造需求，助推产业创新发展

政策红利正在向产业链上游传导。中芯国际近日对外披露，在国

家刺激消费政策的红利带动下，消费电子、互联、手机等领域补单、急单较多，推动企业整体一季度“淡季不淡”。

“相关产品销量提升，将对制造端产生正向刺激，激活上下游产业链，助推产业链上企业加速成长、成熟。同时，瞄准用户需求持续优化产品，也将对整个行业的技术进步起到推动作用。”广西社科院产业经济研究所二级研究员陈洁连说。

如何将消费市场短期红利转化为产业发展长期动能？

“从长远视角来看，在确保国补政策持续激发市场热度的同时，引领消费升级、加速产品创新迭代，形成消费推动产业升级、产业引领消费升级的良性循环，是行业发展的关键所在。”王吉平说。

眼下，部分企业借国补东风实现今年“开门红”的同时，也在布局AI技术等赛道，提升面向未来的长期发展动力和核心竞争力，已有多家手机厂商、国产芯片企业宣布接入DeepSeek。

受访业内人士说：“国补不仅是消费的‘强心针’，更是产业升级的‘催化剂’，这需要企业以技术创新破局，也需要政府以精准政策护航。”

# 董明珠：已找到接班人，有三四个预备人选

## 和俞敏洪对话坦言“现在没人敢奉承我”

2月20日，一档董明珠与俞敏洪对话的网络访谈节目引发关注，董明珠在节目中说：“已经找到格力接班人，有三四个预备人选。”

对话中，俞敏洪表示，“接班人的事情真是一个很严肃的话题，到现在为止，其实新东方也没找到接班人。”

董明珠表示，“现在我已经有几个苗子在不同的平台、不同的岗位上，关键要有一个人出来。”

综合中新网、九派新闻、大象新闻、东方财经等

此前，董明珠在综艺节目《初入职场》中确认孟羽童为“接班人”，2023年4月7日，董明珠称孟羽童不再当她的秘书，并表示相比秘书工作，孟羽童更热爱直播。

另外，王自如也曾被外界评价为“接班人”，董明珠曾对王自如和孟羽童作出评价：“两者不在一起

跑线上，一个刚从学校出来，一无所知，而王自如经过市场的锻炼，对人生的认识不在一个层面上。”

不过在去年，有媒体报道，王自如已从格力离职。

谈到因为太严格，被很多员工骂。董明珠说格力的工人很可爱，大家都觉得如果没有董明珠的强硬管理，可能连退休工资都没有。“格力到现在为止，除了社保外，公司还要发一份退休工资。”

董明珠谈及自己外出吃饭时让老板换格力空调的经历。她表示在一家饭店用餐时发现除了一个房间外，其他房间装的都是格力空调，但刚好自己坐了进去，她说服老板现场扫码下单。

还有一次经销商安排请客吃饭，董明珠发现酒店挂的空调不是格力的，“没吃饭就走了，必须找一个格力空调的酒店。”

俞敏洪说以前有人拿高工资挖董明珠，但董明珠拒绝了。她表示：



董明珠与俞敏洪对话 图片来源：《酌见》

“我外面做业务可以拿一百多万，回来只能拿十五万，但公司可以活。”

俞敏洪表示：“比如新东方的老师教课可以拿一两百万，但让他做领导，也就三四十万，至少有一半人

不干了，还是愿意当老师。”

董明珠强调人要有感恩的心，俞敏洪问：“不明白为什么现在的小年轻被人看上了，却没有全身心地投入去做？并且给自己足够时间去

证明自己？”

董明珠认为是环境问题，“是社会物质丰富了，他们会觉得我这么努力，那些不努力的人为什么比我要好？我觉得人是需要梦想的，一个公司的领导是非常重要的，要会看人。”

俞敏洪表示认同，“要知道谁是奉承拍马的。”

董明珠说：“手下的人不敢对我奉承，以前有人说‘对董总忠诚’，我说不要跟我说，你要对企业忠诚。说完之后，现在没人敢奉承我。”

近日，有网友发帖称，格力专卖店改名为董明珠健康家。

据悉，目前华南地区正有序推进“董明珠健康家”店的招募工作，招募条件是完成格力空调及相关品类的上样要求。

负责相关招募工作的工作人员表示，与原有的格力专卖店相比，格力全品类新品会在“董明珠健康家”店上样，而且格力董明珠店的直播会为“董明珠健康家”店引流。



现代快报+ 新媒体品牌矩阵展播

长江策  
CHANGJIANG

读长江策 知政经事



扫码关注长江策