

中国第一位个体工商户要退休？

章华妹：66岁也可以继续干，准备涉足电商，希望带来转机

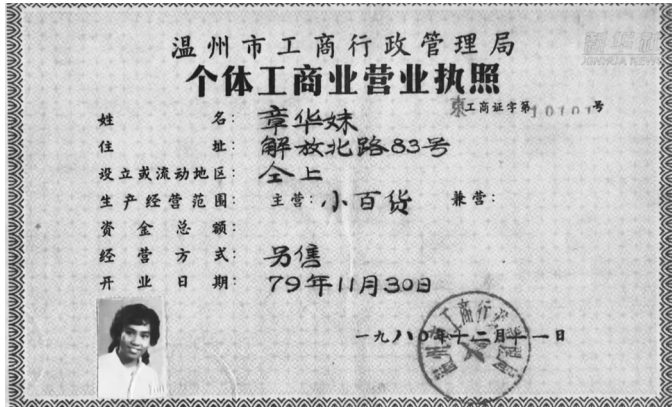
手握编号“10101”营业执照的章华妹，是中国第一位个体工商户。

近日，网上传出章华妹即将退休的消息，记者前往温州对她进行了专访。

章华妹告诉记者，虽然她66岁了，但还会继续做下去，能坚持到什么时候就坚持到什么时候，甚至，在实体业务疲软的情况下，她准备涉足电商领域。



章华妹



编号“10101”的营业执照 新华社视频截图

编号“10101”的营业执照

章华妹出生于1960年，“我刚去领了老人免费公交卡，温州是65周岁（可领）。”

按照年龄来算，章华妹已经步入“老人”行列，但她仍然干劲十足，“我现在还没考虑退休，能坚持到什么时候就坚持到什么时候。虽然66岁（虚岁）了，但我感觉自己还可以做”。

6月11日，就算是下雨堵车，章华妹还是在9点出头就到了自己的商铺。一旦有服装厂的客户拿着样衣和面料卡上门，她就在一排排的柜子里寻找，向客户推荐相配的纽扣。

早在上世纪70年代，章华妹在摆摊时就卖过纽扣等小商品，“当时，大家都羡慕国营企业、集体企业，国家政策还没有下来，我们做生意都是偷偷摸摸的，很多人觉得摆摊不光彩”。

章华妹还记得，当时，温州有相关的办公室，一旦遇上，摆摊售卖的小商品都有可能被没收。到1979年，有工商局的人来宣传，他们可以去申领营业执照。

“很多人都在犹豫、观望，（个体工商户的）营业执照对我们到底是好还是不好？不管怎么样，我们先去拿了表格，我是比较早递上去的。”章华妹对记者说。

1980年12月11日，章华妹领到了一张编号为“10101”的个体工商户营业执照。“有了这张营业执照，我们可以光明正大地做生意了，不用偷偷摸摸的。”

不过，直到2004年，有媒体发起了“寻找全国第一名个体工商户”活动，章华妹才知道自己原来是中国的第一个个体工商户。“也许是偶然，也许是我比较早送（表格）进去，也可能是表格反放，我这张正好在上面，这个（第一）怎么来的，我自己现在还是不清楚。”

章华妹坦诚地告诉记者，“中国第一位个体工商户”的称号对她的生意很有帮助。在被媒体报道过后，行业内很多人都知道她的存在，会来找她做生意。

时至今日，章华妹的商铺内专门设置了一面高墙进行展示，一进入商铺，抬头就能看见，这里不仅有第一张个体工商户的营业执照

复印件，还有章华妹参加各种活动留下的照片。

从个体工商户升级到有限公司

章华妹告诉记者，在她结婚后，就把生意转交给哥哥做，她转而为哥哥打工，每个月领固定的工资。

不过，在生下儿子后，她决定出来单干。

从1986年开始，她先后做过珠片、皮鞋等品类的生意，但最后还是选择回归服装辅料。其中，纽扣是服装辅料中的大类，在章华妹的商铺里，有上千种不同材质、颜色、尺寸的纽扣。

“那时候，早上7点多去店里，客户已经等在外面了，起码要到下午两点半才能吃中午饭，然后一直忙到晚上7点。每天来的时候我说话有声音，晚上就说不出的话了，我的声音就是那时候为了做生意倒（嗓）了。”章华妹说。

章华妹的客户主要有两大类：服装厂和外贸渠道。“因为口碑好，大家都会介绍客户过来，有的是服

装厂介绍的，有的是业内行家介绍的。一单几万颗、几十万颗、几百万颗纽扣的都有，诚信口碑、服务到家，这是最要紧的。”

而随着生意一步一步做大，章华妹决定从个体工商户升级为有限公司。“很多（合作）企业都需要规范，如果还是工商个体户，那就解决不了发票之类的难题。”

2007年，章华妹和丈夫共同注册成立了温州市华妹服装辅料有限公司（下称“华妹辅料”）。

在采访间隙，有服装厂的工作人员来挑选纽扣等服装辅料，他告诉记者，华妹辅料是他们的主力供应商，已经合作了二十多年，“她（指章华妹）在服装圈很有名”。

重新涉足电商，希望带来新转机

章华妹向记者感慨称，近年来，她感觉到服装辅料这一行正在内卷。

“这几年竞争太激烈。产品比别人好、价格比别人优惠，那么你能接到单；你要是价格比别人贵、

产品又差，谁跟你合作？没有人跟你合作的。”章华妹对记者说。

章华妹称，假设一个纽扣的售价是7分钱，在客户订单大的情况下，他们愿意走薄利多销的路线，降价为6分钱/个。“做生意就是灵活的，量越大，我们越便宜。”

不过，章华妹告诉记者，近几年，他们虽然也开拓了新客户，但还是以老客户为主，而且老客户的订单量在缩小。“我们现在只能保住员工的薪资福利、坚持做业务，作为老板，没什么利润。”

在这样的情况下，章华妹决定重新尝试电商渠道，“这也是一个机会”。

“大概十年前，我就做过网店，但没有太关注，放了一堆样品上去就没怎么更新了，一年时间就接了一包纽扣的单，那时候我们自己的（实体店）生意也忙不过来，就没空继续做网店了。”

这一次，章华妹决定让自己的儿媳妇来做操盘手。“反正是年轻人，让她试试看，年轻人应该比我们好，成功概率也比我们大。如果能成功，是最好、最理想的。”

据红星新闻

“日结高薪”为饵，窃取兼职大学生信息

三名主犯获刑；检察官提醒：要求提供身份证照片、银行卡等的兼职一定要警惕

不用面试，填表就可以兼职，注册店铺后便可获得工资200元……多名大学生收到信息后，来到大学城附近的人才市场，填好姓名、身份证号、手机号、银行卡号等个人信息，领取了日结工资。但这些“兼职”的学生不知道，自己的信息正在被暗中交易。日前，常州市武进区检察院提起公诉，张某某、刘某和秦某三人被判刑。

通讯员 夏丹 张朝
现代快报/现代+记者
李子璇 宋体佳

“日结高薪”诱人入局，数百名大学生填表

现代快报记者了解到，2023年夏天，常州多所高校的学生都从中介那收到一条这样的招聘信息：“兼职工作，每天2小时，日结100—200元。”大三学生小林回忆，根据中介的指示，他和同学来到了位于大学城附近的鼎济人才市场。

工作人员接待他们后，没有任何面试，直接让他们填了两张采集姓名、身份证号、手机号、银行卡号等个人信息的表格，随后指导他们注册开通淘宝店铺，并下载、注册了一些社交平台App。前后总共不过两个小时，很快工作人员就告知小林“今天的兼职结束了”，痛快地给他结清了工资200元。

像小林这样的学生不在少数，据统计，短短2个月的时间内，就

有数百名大学生在这家人才市场完成了“信息采集”。其实，这些大学生的信息正在被暗中交易。2023年8月，武进警方接到线索，对鼎济人才市场展开调查，很快，一个分工明确的犯罪网络逐渐浮出水面。

专挑大学生“兼职”，开设销售假货的网店

记者获悉，2022年8月，张某某创办了鼎济企业服务管理有限公司，主要经营劳务招聘等人力资源服务业务。2023年6月，一个安徽的商家丁某某（已另案处理）找到他合作：找人注册某电商平台店铺，然后将注册的店铺以及注册人的个人信息打包出售给上线秦某，这些注册的店铺则专门用来销售假冒商品。

张某某认为，大学生涉世未深，急于兼职赚快钱，保护个人信息的意识也较为薄弱，因此在运营

过程中，有意筛选了大学生作为信息收集对象。自2023年6月起，张某某伙同刘某等人共同经营鼎济人才市场。张某某负责招募人员，刘某等人负责帮兼职人员注册账户，后将账户信息邮寄给丁某某。其间，张某某、刘某共计向下线收购和注册了594个淘宝账户发送给丁某某，获利5.7万余元，由两人对半分。

丁某某则将收到的账户信息倒卖给犯罪嫌疑人秦某，从中获利5.6万余元。这些信息最终从秦某的手中又倒卖给不同的上线，用于开设销售假货的店铺。

斩断信息黑产业链，三主犯获刑

2025年3月19日，武进区检察院依法对张某某、刘某、秦某三人提起公诉。检察机关认为，张某某伙同刘某，违反国家规定，向他人出售公民个人信息，被告人秦某

非法获取个人信息并向他人出售，其行为均构成侵犯公民个人信息罪。5月21日，武进区法院对该案作出判决，以侵犯公民个人信息罪分别判处张某某、刘某、秦某有期徒刑三年，部分适用缓刑，并处罚金。

“这起案件最令人痛心的是，很多学生直到案发都不明白自己行为的严重性。”承办检察官进一步解释，这些学生轻率地出租、出借个人身份证、银行卡甚至面部生物信息，以为只是赚点零花钱，却不知很有可能已实质参与售假、洗钱、诈骗等犯罪链条。如果大学生明知他人从事违法犯罪仍提供个人信息、银行卡等支付结算帮助，则可能构成帮助信息网络犯罪活动罪（帮信罪）。检察官提醒，任何要求提供身份证照片、银行卡U盾或配合刷脸的兼职都需警惕，签署文件前务必逐条仔细阅读，发现个人信息被滥用应立即报警。