

多渠道补货，LABUBU 回收价大跌

有消费者抢到转手就卖

6月18日，LABUBU 搪胶毛绒玩具3.0——前方高能系列在多渠道补货，有消费者称“全部平台补货量加起来应该超过100万件”。

大量补货满足了部分消费者抢到LABUBU的心愿，也让一些消费者直接转变为“路人牛”，抢到之后将手里的预售订单卖出。

在多个二手平台，LABUBU 成交量飙升。有黄牛开始批量收购抢购者的预售订单，根据预售时间调整，6月预售的整盒LABUBU 目前回收价为1150元，7月的回收价为830元，8月的回收价为740元，9月的回收价为640元。



LABUBU 搪胶玩偶 视觉中国供图

二手平台交易量较前一日暴涨超2倍

公开信息显示，LABUBU 搪胶毛绒玩具3.0于2025年4月24日在线上开售，4月25日线下发售。单只盲盒定价99元，一整套含6个盲盒，总价594元。该系列有6个常规款、1个隐藏款，开出隐藏款的几率为1:72。

自发售以来，LABUBU 一直处于缺货状态，消费者必须溢价支付，在其他平台或者黄牛处购买，这次官方在全渠道补货，采用预售的方式分批次发货，最早一批为6月28日，最晚一批为9月22日。有参与抢购的消费者告诉记者：“一直想买一个挂在包包上，奈何外面溢价都是一倍以上，端盒（买整盒）甚至5倍，直到昨天泡泡玛特放了100多

万件预售货才抢到一个”。

一位泡泡玛特内部人士告诉记者，“近期LABUBU 前方高能系列在全球收获了超高热度，各个城市的消费者反响热烈，但我们也注意到了不少影响消费者购物体验的不良行为，给真心喜爱IP的粉丝带来了困扰。为了避免影响普通消费者的购物体验，我们进行了发售环节的优化，正式开启线上预售，让更多人能够买到LABUBU。”

记者注意到，此次，泡泡玛特通过京东旗舰店销售量超30万件，天猫旗舰店销售量超70万件，另外还有微信小程序、抖音直播间等多平台同步预售，总放量远超过100万件。

有消费者表示：“我昨天就是和平时一样在官方旗舰店抢，但是发现容易很多。在二手平台千岛APP上，好多娃的价格在

昨天晚上大规模补货之前，为220—400元，但是补完差不多是99—120元之间，其中热门款幸运的价格也跌到了120—200元。”

记者发现，在多个二手平台，LABUBU 成交量飙升。在闲鱼的行情热点上，“前方高能labubu3.0盲盒太戳我”话题排名第一，处于“爆”的状态。千岛APP（潮玩二手交易平台）显示，6月18日的成交量是2531件，成交均价为1045元，而一天前的成交量为756件，成交均价高达1893.3元。交易量较前一日暴涨超2倍。

黄牛报价大幅下跌，有人抢到后转手就卖

抢购LABUBU已然变成一种潮流，部分消费者直接摇身一变成为“路人牛”。在社交平台上，

有多人发帖表示前一晚参与了抢购，现在可以改订单转让。

有黄牛开始收购前一晚参与抢货的消费者手中的订单，给出的回收价格根据预售时间调整，单个盲盒的价格为：140元收6月预售订单，7、8、9月的预售订单回收价分别为125元、115元、110元。

6月19日，一黄牛告诉记者，6月预售的整盒LABUBU 目前回收价为1150元，7月预售的整盒回收价为830元，8月预售的整盒回收价为740元，9月预售的整盒回收价为640元。大批量的补货同样冲击了目前的现货二级市场，他给出的现货回收价为1300元，并表示：“跌麻了。”

有媒体报道，在预售前，LABUBU3.0在二手平台一盒普遍挂价在1500元以上，有的甚至挂价到2800元。 据红星新闻

飞天茅台跌破2000元 专家：可能引领其他高端酒品牌价格下行

据今日酒价披露的批发参考价显示，6月19日25年飞天茅台散装瓶报1930元，24年飞天茅台散装瓶报1950元。

记者观察到，15日至今，24、25年的散瓶价格均未超过2000元，据红星新闻报道，“今日酒价”上的数据一般偏低，仅作参考。

目前电商平台上的飞天茅台价格均在2000元以上，不过经过一些消费者补贴，部分平台可降到1900元左右，而线下商家的报价均超过2100元。

“市面上茅台的价格变动得没有那么快，但基本上不会低于2000块，根据现在市场价格算的话，25年的单瓶价格是2150元”，该商家解释，“目前都是有货的，但可能需要从其他地方调，品质都是有保证的。”

记者梳理了2024年以来的茅台酒价发现，酒价虽有浮动，但整体仍然是呈下降趋势的。

在二级市场，不少回收商都表示行情低迷，一位白酒回收商表示，25年单瓶茅台的回收价格大概为1850元，其转卖价格只有1900元，“现在就只能赚50块，要是跌得多，甚至还会赔本”。

不仅仅是单瓶价下跌，以前备受炒家追捧的整箱飞天茅台，同样风光不再，折算下来单价也维持在2000元多一点。这比前两年最高峰时的单价跌了近1000元。

据《华夏酒报》报道，著名陈年白酒收藏专家、曾品堂创始人曾宇早在2024年6月就预测，由于消费场景减少和投资收藏属性的减弱，飞天茅台价格必然会跌至2000元以内。

而在酒价跌破2000元的当下，仍有业内人士持看好态度。当前正处于白酒消费淡季，“618”活动大促、禁酒令等也会进一步对白酒价格产生冲击，有白酒投资者认为，近期白酒价格下跌只是暂时的，“像茅台这种高端白酒是具有社交属性的，可以看做是金融产品，消费降级短期内是会影响白酒的价格，等经济回暖后，白酒价格也会回到相应的位置。”

茅台价格的降低还反映出消费趋势的变化。据报道，中国食品产业分析师朱丹蓬分析称，茅台价格下跌是消费年龄结构发生变化后价格的回归。

他认为，新生代作为主流的消费群体，当前对于白酒的刚需度偏低，茅台的价格适当下降，既匹配了整个市场的具体表现，也满足了整个渠道的核心利益，但是更多的是反映了整个消费端对于高端高度白酒的一个态度。

作为酒业的行业标杆，茅台价格的变动可能会引起其他高端酒的价格变化。北京红星股份有限公司顾问、原副总经理吴佩海在接受《华夏酒报》记者专访时表示，茅台的价格下行可能会引领其他高端酒品牌价格也随之下行。他认为，这种变化可能会加剧消费预期的转弱，但酒企要重拾并提振市场信心，须采取有力措施来应对和解决问题，在整体酒类市场价格下移的趋势中，要严防内卷式的竞争。行业须保持清醒的认识，从长远和整体出发考虑问题。 据九派新闻

票据违约累计逾期发生额达1.99亿元

哪吒汽车终于没能逆天改命

哪吒汽车终于没能“逆天改命”。

企查查APP显示，哪吒汽车关联公司即合众新能源汽车股份有限公司被申请破产一案更新，6月19日新增破产案件，管理人机构为浙江子城律师事务所，经办法院为浙江省嘉兴市中级人民法院。此前，申请上海禹彤广告有限公司已对该公司提出过破产审查。

19日，记者询问哪吒汽车管理层时，对方称不方便回应。

压垮哪吒的“稻草”

近日，哪吒汽车员工称收到居家办公通知，办公室门禁已失效，要是想搬离个人物品，还得行政部门向属地相关部门和物业报备才行，这流程看着就很复杂，不知道的还以为发生了什么大事。

“因为薪酬问题，我已经两个月没去公司上班了，所以不太清楚门禁是否能用的问题。”哪吒员工告诉记者。此前，记者向哪吒汽车管理层领导求证是否

要求员工居家办公时，对方称“休假中”。

这并非孤立事件。5月29日，哪吒汽车上海普陀区总部外墙的“哪吒汽车”LOGO被拆除，一并被拆除的还有位于总部的哪吒体验中心的标志。根据报道，LOGO拆除后，哪吒汽车总部办公迁至了虹桥。

然而搬迁工程启动不久，新总部工地就出现了讨薪员工的身影。搬迁非但未能提振士气，反而成为员工焦虑爆发的导火索。

值得注意的是，哪吒汽车所属的合众新能源汽车股份有限公司正深陷严重财务危机。截至5月底，该公司票据违约累计逾期发生额已高达1.99亿元人民币。

如何从高坛跌落？

哪吒汽车成立于2014年，母公司为合众新能源。2018年，张勇加入并担任总裁，主导品牌命名与市场策略。其延续了北汽新能源的“低价高配”打法，主攻包含网约车、租赁B端市场，凭借哪吒V、U系列车型迅速打开市场。2022年，哪吒

汽车以15.2万辆销量登顶新势力榜首，估值一度达250亿元，成为造车新势力的“黑马”。

随着新能源汽车市场竞争日益激烈，哪吒汽车的销量增长开始放缓，公司的财务状况、供应链问题及营销战略调整等方面也逐步显现压力。与此同时，蔚来、理想、小鹏等造车新势力逐渐占据了市场主导地位，对哪吒汽车的市场份额构成了严峻挑战。

2024年，其销量断崖式下跌至6.45万辆，公司三年累计亏损超180亿元，研发投入与产品迭代滞后，核心技术竞争力不足的问题暴露无遗。对此，张勇在面对这些压力时做出了数次战略调整，尝试通过拓展产品线、提升智能化水平等方式力图逆转局面。但有分析认为，这些调整并未能从根本上解决公司所面临的内外部挑战。

曾求生终无果

为求生，哪吒汽车曾提出转型为“服务型公司”，计划聚焦软件与生态服务，放弃重资产造车模式。然而，这一转型被外界视为“放弃主业”，引发投资者与供

应商强烈质疑。

2025年3月，其泰国经销商大会高调宣称“海外业务推进”，但国内销量归零、工厂停摆的现实让全球化愿景显得苍白。

3月以来，全国300余家经销商中20余家代表集体赴桐乡工厂维权，控诉“打款未发车”“拖欠返利”，要求赔偿运营损失并恢复售后服务。同期，数十家供应商围堵上海总部讨债，部分甚至“打地铺”抗议。

车辆配件断供，也导致售后瘫痪。有哪吒S车主称，增程器损坏后无配件更换，被迫使用纯电模式，续航仅一两百公里；另有车主因维修无门陷入“无车可用”困境。

“3月28日开始，我的哪吒U就断了，只能用车机自带的APP听歌也不好听，想去之前买车的直营店问问啥情况，到了店发现关门了，所以我每天开车都是网易云连接蓝牙听的，前两天，我在车上捣鼓了一下，突然车机系统恢复了网络。”哪吒车主王丹告诉记者，还是希望哪吒不要倒闭，毕竟买一辆颜值操控都在线、价格还不高的车也很难。 据封面新闻