

南通足球训练中心海门基地： 张謇是苏超南通队最早“赞助商”



南通足球训练中心海门基地



毗邻謇公湖



6月29日，“狼队”归来。此前苏超连胜三场的南通队，因为一个轮空，休战整整一个月。这一次，南通队将在南通足球训练中心海门基地主场对阵宿迁队。你知道吗？此次比赛的场地，背后藏着“状元狼”炼成的基因密码。目前，江苏“读城”行动正在火热开展。本期，和现代快报记者一起走进南通足球训练中心海门基地。海门是张謇故里，比赛场地背靠“謇公湖”。南通的体育成绩，离不开张謇打下的坚实基础。

这一次，南通队更换主场为南通足球训练中心海门基地。400米环形跑道、天然草皮标准足球场，可满足开展足球及田径等项目的训练比赛需求。

它以“水滴”为整体设计外形，北邻城市主干道上海路，选址在謇公湖生态公园旁。謇公湖，听名字就知道是为了纪念张謇。相传，当初这位大名鼎鼎的状元实业家实施长江岸堤保坍工程，取土成塘，而后这个水塘经过多次开挖，于是成了“謇公湖”。謇公

湖生态公园是海门规模最大、功能最全的生态公园，如今园内景观绿化、环湖通道、休闲广场、亲水平台、露营基地一应俱全，是海门市民休闲娱乐的好去处。从航拍视角，远远可以看到长江，江对面就是上海。

有人说，南通如今成为“体育之乡”“教育之乡”，得益于一百多年前张謇先生打造“中国近代第一城”留下的坚实基础。南通足球起步早、水平高，就是这位张四先生当年一手推动的。张謇秉持“父教育母实业”的理念，在创办大生纱厂刚刚盈利的时候，就着力兴办学校。一百多年前，张謇创办的南通纺织专门学校就有足球队。张謇独具慧眼，还为南通打造出两座设施一流的公共体育场。如今，征战苏超的南通队中，有7名队员来自张謇创办的百年名校南通师范高等专科学校。

有网友说，南通虽然三连胜，但至今还未对阵苏北球队。6月29日，南通队主场对阵宿迁队，万众瞩目。当教育之乡遇上霸王故里，是“状元狼登顶”还是“霸王扛鼎”？

现代快报/现代+记者 花宇 刘静妍/文 花宇/摄



扫码看视频

苏超第6轮又有赛事直通车 苏州往返南京奥体票价98元

现代快报讯(记者 高达)6月10日，《现代快报》报道了为方便苏州各地区球迷以及外地赶来的球迷能够直达昆山奥体中心观看苏超第5轮苏州队对阵扬州队的比赛，苏州苏汽集团特别开通了“苏超赛事直通车”专线一事。日前，现代快报记者从苏汽集团获悉，该公司已为第6轮南京队主场迎战苏州队的比赛安排专线，往返票价为98元。

7月5日19:30，苏超第6轮南京队对阵苏州队的比赛将在南京奥体中心打响。

为方便苏州市区球迷远征，能够直达南京奥体中心助威呐喊，苏州“苏超赛事直通车”将继续为球迷服务，安排苏州市区往返南京奥体中心专线。

据悉，去程苏州的上车点有两个，分别是苏州中心公交站及苏州高新区宜家家居公交站，发车时间分别是12:30、13:00。返程为比赛散场后发车，上车点将根据现场实际情况安排。往返票价为98元/人，球迷可登录苏汽直通车公众号，选择立即购票—苏超赛事直通车进行购买。

泰州16处大屏同步直播苏超赛事 如泰州队取胜现场送100杯奶茶



泰州天虹购物中心中庭大屏播放球赛 天虹购物中心供图



扫码看视频

现代快报讯(记者 毛晓华)6月29日，苏超第5轮泰州队主场迎战徐州队的比赛将在泰州体育公园体育场激情开赛。现代快报记者了解到，为满足广大球迷观赛需求，泰州市商务局联合泰州大卫茂、金鹰国际购物中心、泰州万象城、姜堰三水广场、医药高新区(高港区)全民健身中心等16处大屏设置点，推出“泰享消费·足球之夜”大屏看大赛活动，为未能购得球票的球迷提供观赛选择。

据悉，比赛当天，海陵万达广场将在商场小中庭设置观赛区，并推出多重互动福利，到场观众可参与不定时幸运抽奖，奖品包括CoCo奶茶、鑫花溪套餐等；商场准备了卡通扇子、应援棒等丰富的应援物资；若泰州队

取胜，现场还将抽奖送出100杯奶茶。“我们设置了最高可容纳500人的观赛区，配备了专业音响系统，并创新推出弹幕互动功能。”泰州中骏世界城相关负责人介绍，赛前2小时，商场将开展丰富的预热活动，包括球迷彩绘、球衣展示以及足球技巧挑战等互动环节。

值得一提的是，外地游客凭比赛票根，可前往商场兑换内含早茶优惠券、景区直通门票等超值福利的“泰州旅游能量包”。泰州天虹购物中心则主打“美食+观赛”概念，在中庭设置可容纳300人的观赛区，并推出龙虾、啤酒、炸物等特色美食套餐，让球迷在享受美食的同时为心爱的球队加油助威。

标准都做到，房款平台保 贝壳南京以“承”兜底 护航房产交易资金安全

6月24日，贝壳南京站举办“以诚信宁交易无忧”交易服务升级发布会。会上发布了“标准都做到，房款平台保”资金安全服务承诺、一站式房产交易服务以及直系亲属过户免费代办服务，此举成为贝壳南京站持续完善房产交易服务拼图的重要里程碑。



发布会现场

此次承诺，在贝壳过去的“资金存管”基础上进行多项升级，将房产资金安全保障从存管环节拓展至全交易周期，实现从“静态告知”到“动态护航”的进化。

具体来看，在签约阶段，贝壳引导客户和业主观看资金风险视频并签署《交易风险告知函》，明确交易中可能遇到的风险，增强双方的风险意识。贝壳为每笔交易创建了“贝壳官方服务群”，群内所有角色经过认证，资金信息透明可交互，双方可实时掌握资金动态。同时，贝壳升级管理规则，推动各系统智能链接，由被动滞后询问变更为主动监测，实现应付房款数据与实付房款数据可知、可视、可管理。此外，贝壳构建了更为完善的风险管理体系，定义5类准资损风险和37个风险特征，并建立城市风险管理组织机制及流程标准。

贝壳集团副总裁、东部区域总经理黄月平坦言，贝壳成立至今，全平台服务承诺已累计退赔垫付金额达49.9亿元，“做难而正确的事”是贝壳长期信奉的核心价值观，此次资金安全服务承诺就是为消费者和服务者创造价值的体现。

贝壳集团交易服务中心负责人刘旒表示，资金安全服务承诺落地，一方面可以减

少资金风险的发生，另一方面可以为消费者的房款安全提供保障。贝壳集团首席品质官葛静透露，贝壳平台将积极建设服务标准，从根源上降低交易过程中问题发生的概率。

贝壳找房南京城市总经理邵涛在分享时表示，安全是底线，南京是贝壳集团第三个发布“标准都做到，房款平台保”资金安全服务承诺的城市，希望通过硬承诺落地，确保客业双方交易房款安全无忧。他同时表示，贝壳一直努力通过各种实践延伸自身房产交易服务链条、重塑服务体验，“签约是服务的开始。”

此外，现场还发布了一站式房产交易服务、直系亲属过户免费代办服务，这是贝壳升级消费者全链路房产交易服务体验的重要体现。据悉，交易一站式服务与政府相关部门合作，实现所有流程线上完成；线下则通过签约服务中心解决物理场的限制，设置资金监管、线上过户、线上领证等服务，开启二手房交易售后流程新模式。直系亲属过户免费代办服务覆盖南京全城，为不涉及资金交易的直系亲属间买卖过户、直系亲属间赠与过户提供全流程免费代办。

吴玉珊